

Resultados Indice de CONFIANZA DE CLIENTES 2018 (ICC)





centro de experiencias y servicios **UAI**

METODOLOGÍA

METODOLOGÍA DEL ICC

ces

Muestra y preguntas

MUESTRA

Los resultados contienen las encuestas aplicadas durante marzo y noviembre de 2018

300

Encuestas promedio por marcas en este estudio



Encuestas anuales



VARIABLES MEDIDAS

1. CONFIANZA

En general ¿puede confiar en la marca? En una escala de 1 a 7.



2. TRANSPARENCIA

¿La marca es transparente? (no hay letra chica, no me esconde nada). Utilice la misma escala de 1 a 7.



3. PREOCUPACION

¿La marca se preocupa por el bienestar? Utilice la misma escala de 1 a 7.



4. CUMPLIMIENTO

¿La marca cumple lo que promete? Utilice la misma escala de 1 a 7.

METODOLOGÍA DEL ICC

ces

Características muestreo



HOMBRES Y
MUJERES
MAYORES DE 18
AÑOS



40% DE LA MUESTRA TELÉFONOS FIJOS Y 60% CELULARES



ENCUESTAS EN
TODAS LAS
COMUNAS CON
MÁS DE 130.000
HABITANTES O
CAPITALES
REGIONALES



CUESTIONARIO ESTRUCTURADO



TOMA DE
MUESTRA DIARIA
ENTRE MARZO Y
NOVIEMBRE
DE 2018

METODOLOGÍA DEL ICC Generación del Índice

ces



Confianza General

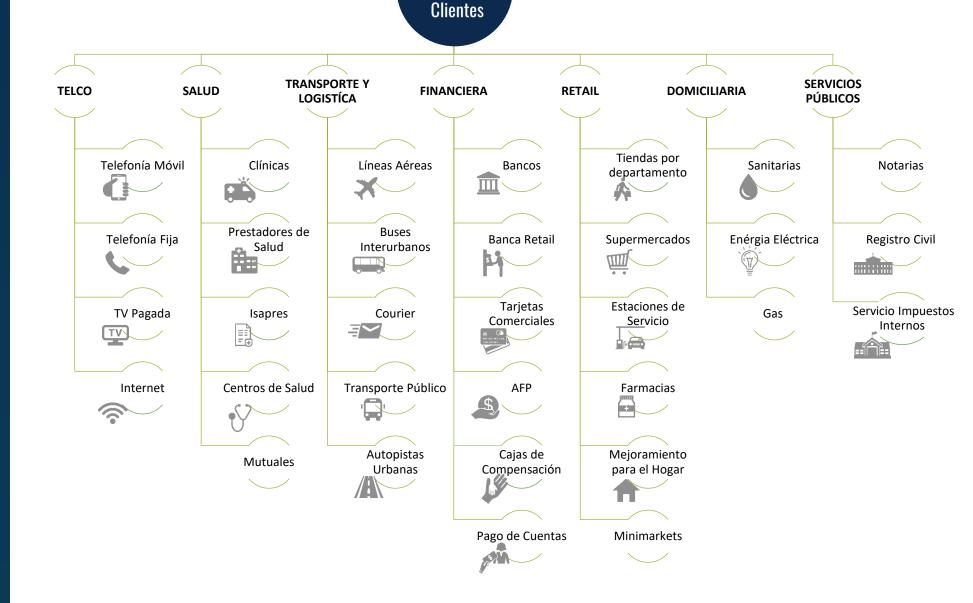
Preocupación por el bienestar del cliente Transparencia (no tiene letra chica)

Cumple lo que promete

ces

METODOLOGÍA DEL ICC

Sectores evaluados



Índice de Confianza de

METODOLOGÍA DEL ICC Marcas evaluadas

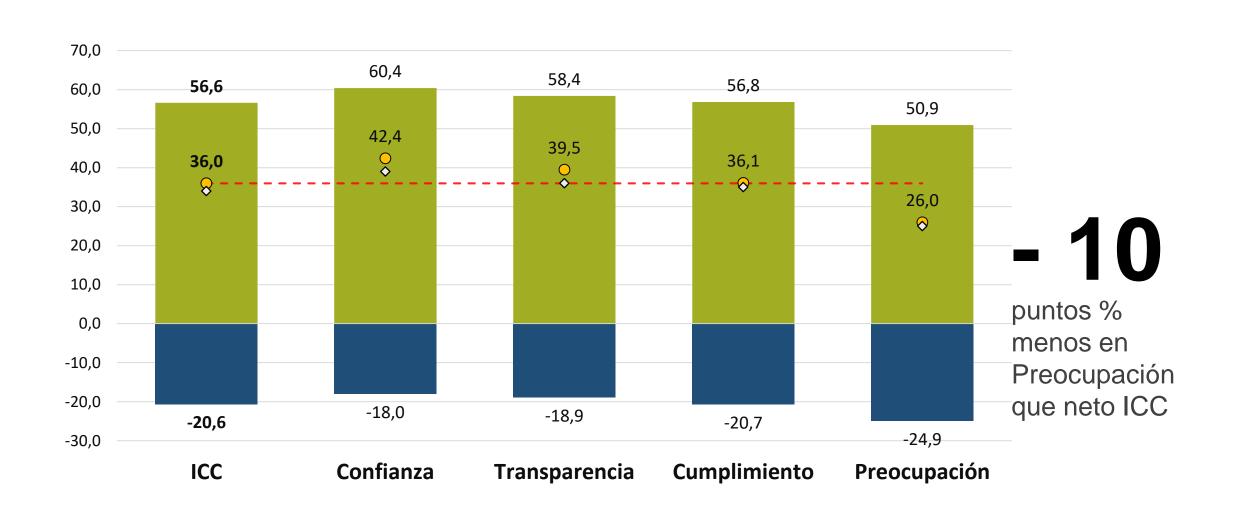


Sector	Marca	Sector	Marca	Sector	Marca	Sector	Marca
AFP	CuprumAFP ProVida AFP AFP Capital ofp@modelo	Centros Médicos	megasaup vida(ntegra	Isapre Fonasa	CruzBlanca Banmédica CruzBlanca	Prestadores de Salud	Hospitales Públicos Consultorios Municipales
	FlanVital		& Alemana. CCC		THE CONSALUD MASSVIDE	Servicios Públicos	Sii beren Registro Civil Notarias
Autopistas Urbanas	vespucio sur costanera norte	Clínicas	Clínica DAVILA Bed de Sabol & BINDISA	Líneas Aéreas Mejoramien	LATAM SKY	Supermercados	Lider * Tottus
Banca Retail	Banco RIPLEY Banefe &	Courier	// chilexpress Connecs and	Para el Hogo Minimarkets	SODIMAC SODIMAC	Tarjetas Comerciales	CMR Falabella
	Banco de Chile Banco Falabella Santander	Energía Eléctrica	CHILQUINTA		St MUTUAL ACHS	Telefonía Fija	
Bancos	Santander CORPBANCA O BANCO≣BICE	Estaciones de Servicio	COPEC	Pago de Cuentas	© sencillito (SERVI PAG)	Tel. Móvil wor	-
	BancoEstado Itaú S Scotiabank BBVA	Farmacias	ahumada	Sanitarias	Essbio AGUAS • esval aguas antofagasta	Televisión Pagada	DIRECTY MOVISTAR
Buses Interurbano	BANCO EDWARDS CITI	Gas	GASCO abastible	* Nuevosur	Aguasdelvalle Araucanía Magallanes Altiplano	Tiendas por Departamento	falabella. RIPLEY
Cajas de Compensa	Caja 18 La Arqueana	Internet	Yvtr @ Movistar	aguaspa Gribno m	Aguas	Transporte Público	METRO DE SANTIAGO Micros Regionales Metros Micros M

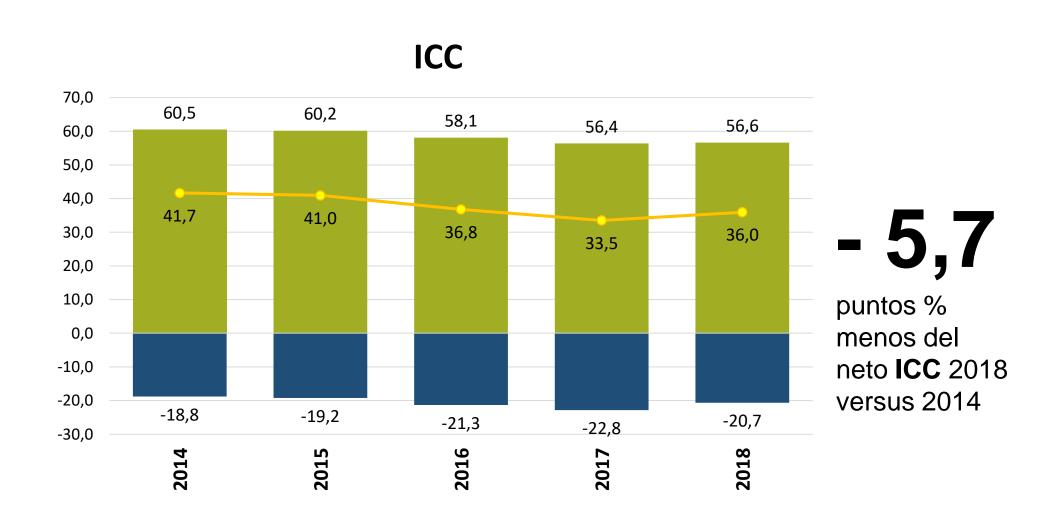
RESULTADOS GENERALES

INDICE DE CONFIANZA DE CLIENTES 2018 Resultado ICC y atributos

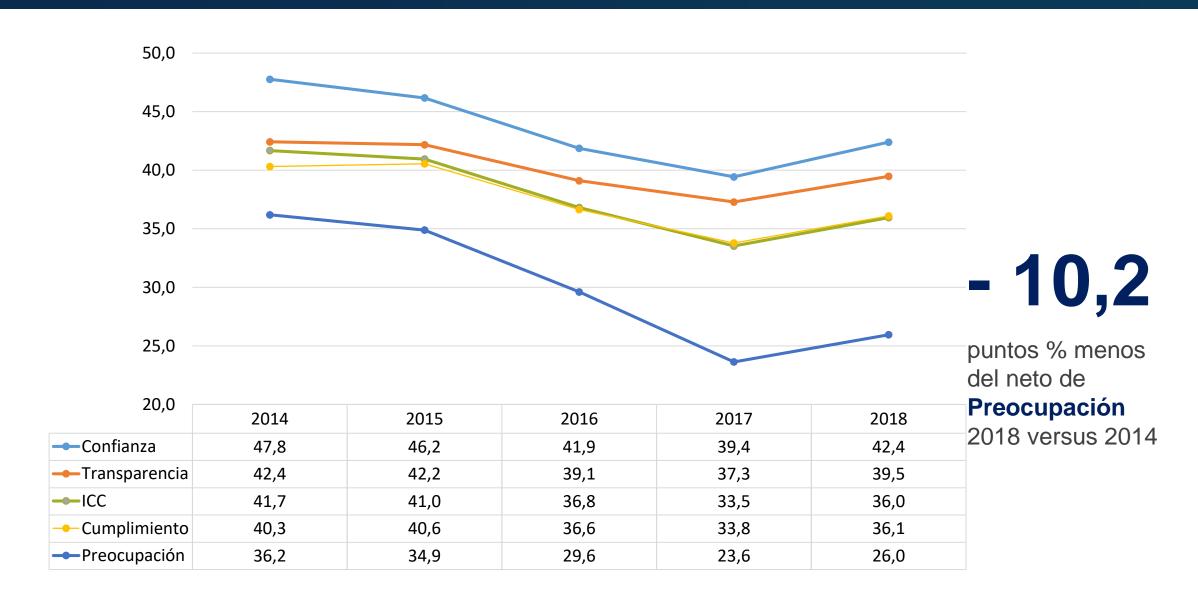




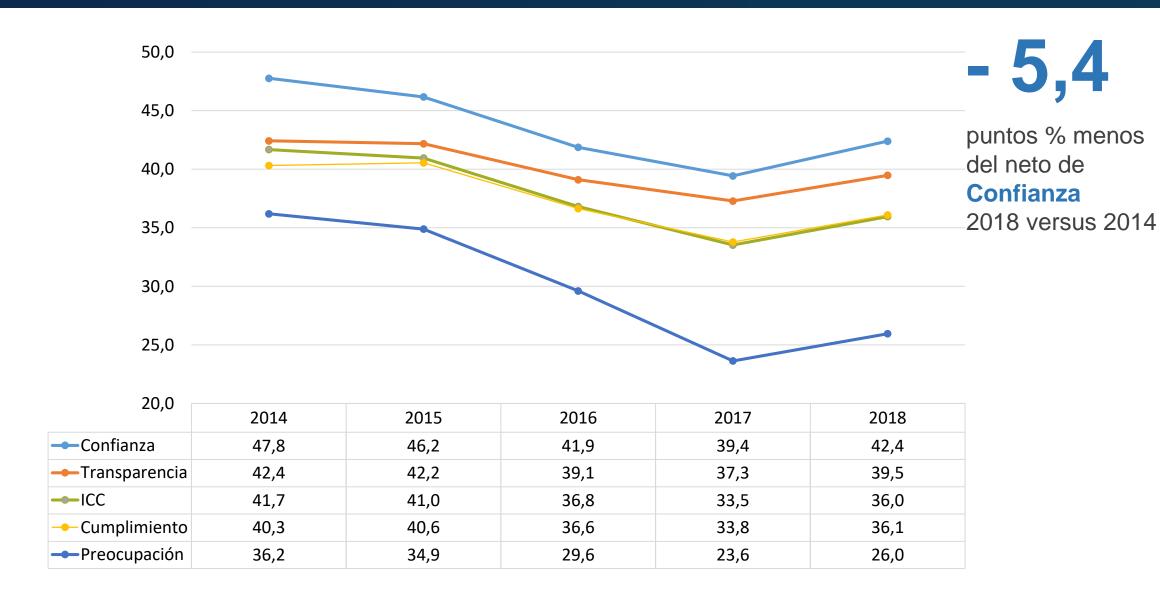




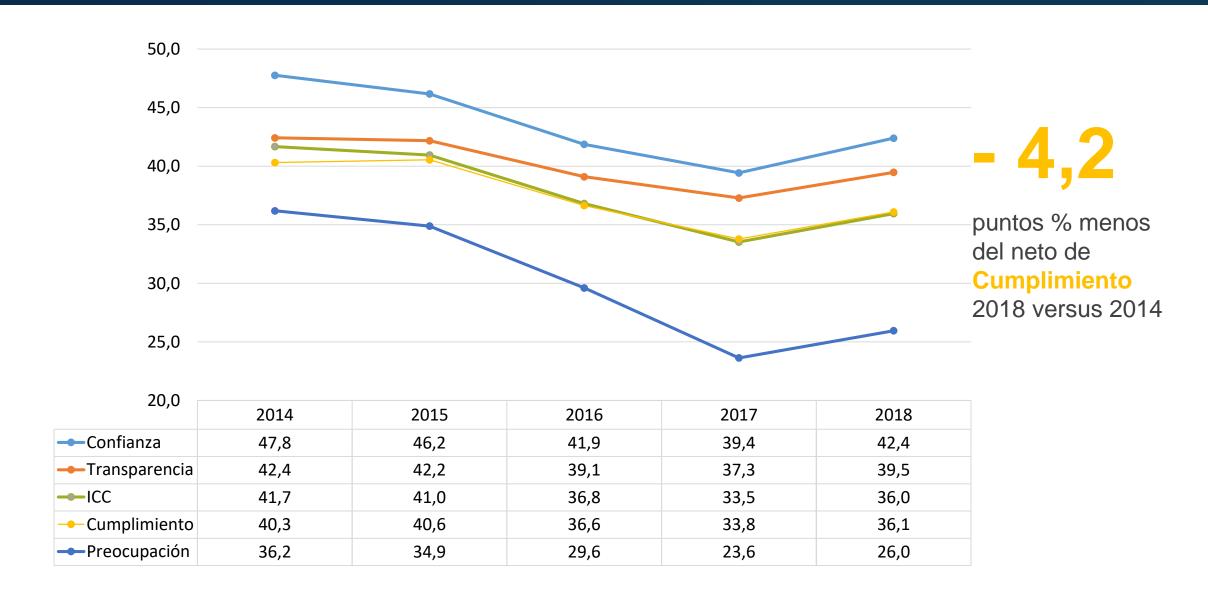




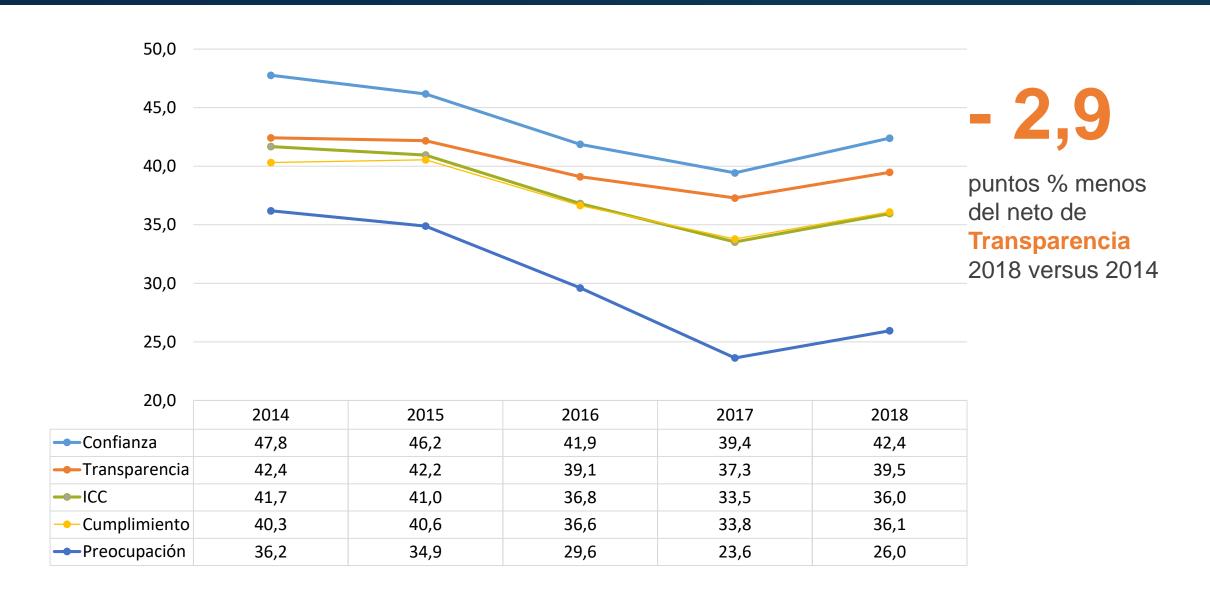












RESULTADOS RUBROS

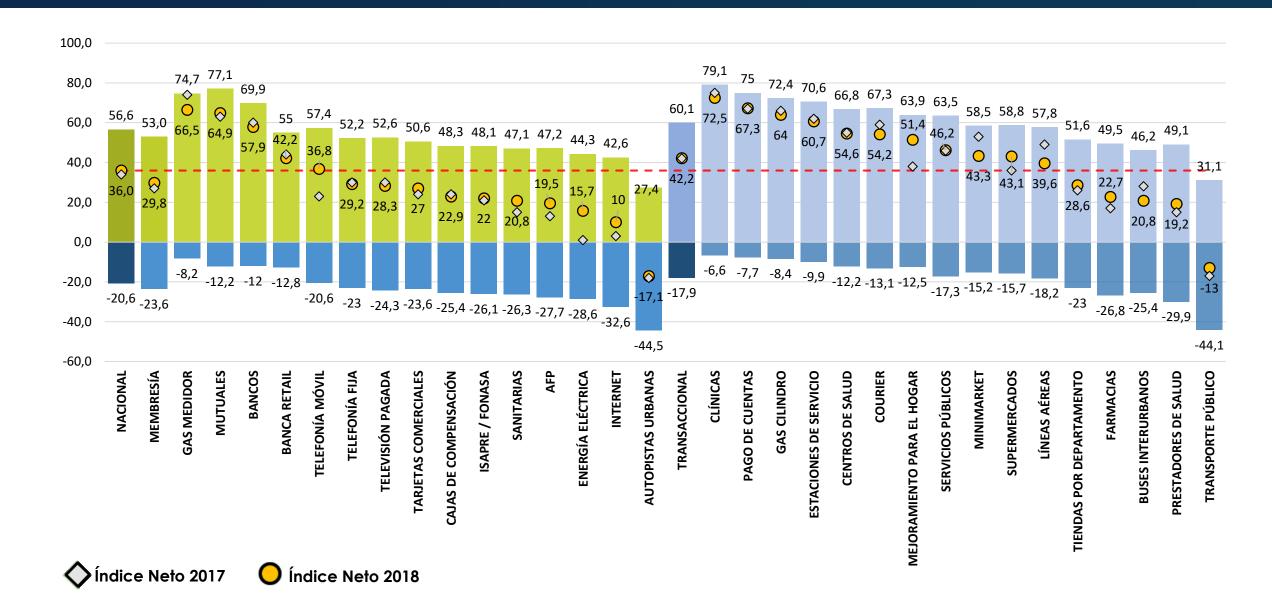
INDICE DE CONFIANZA DE CLIENTES 2018Por industria



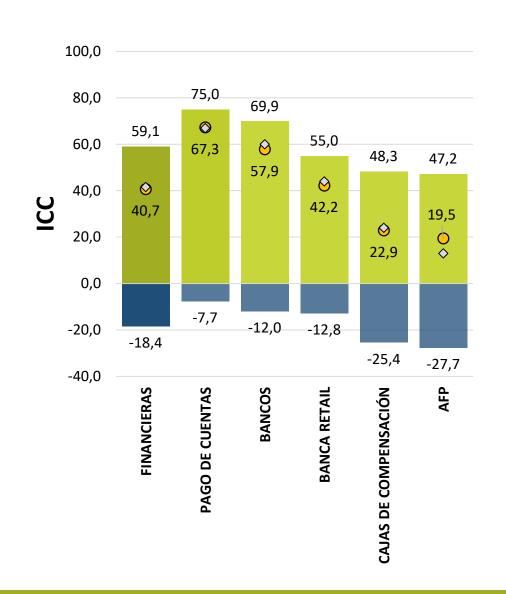


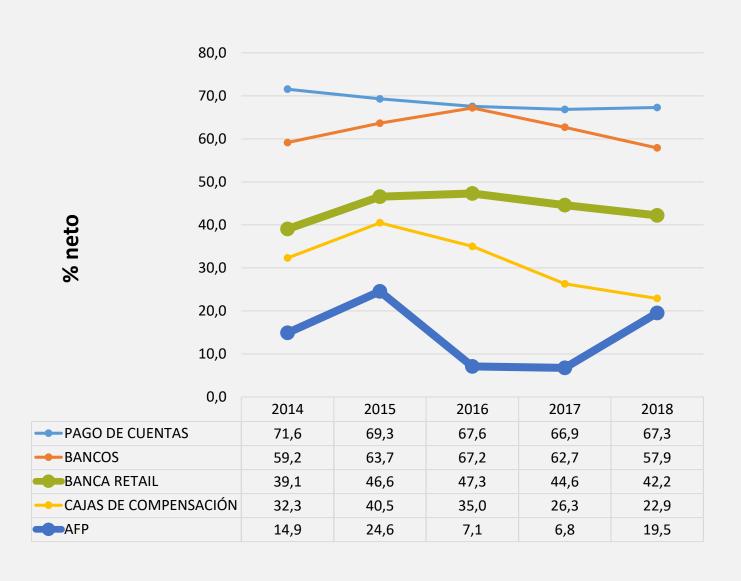
INDICE DE CONFIANZA DE CLIENTES 2018 Por sector



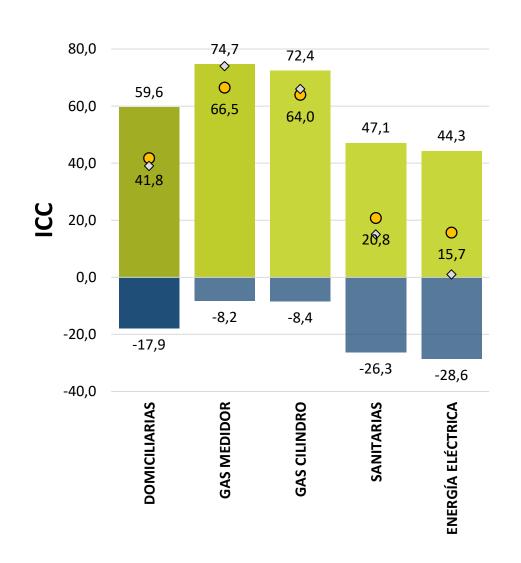


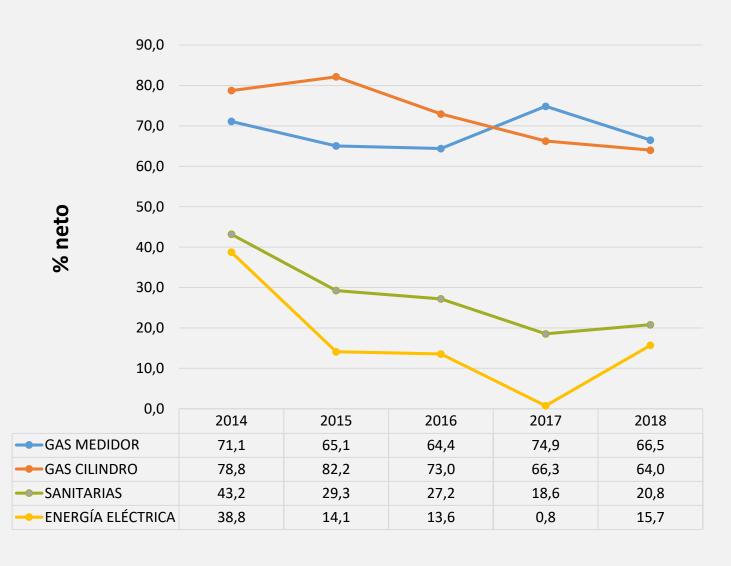




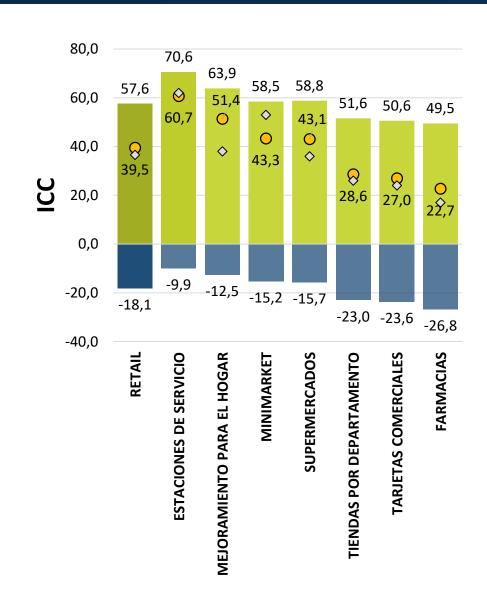


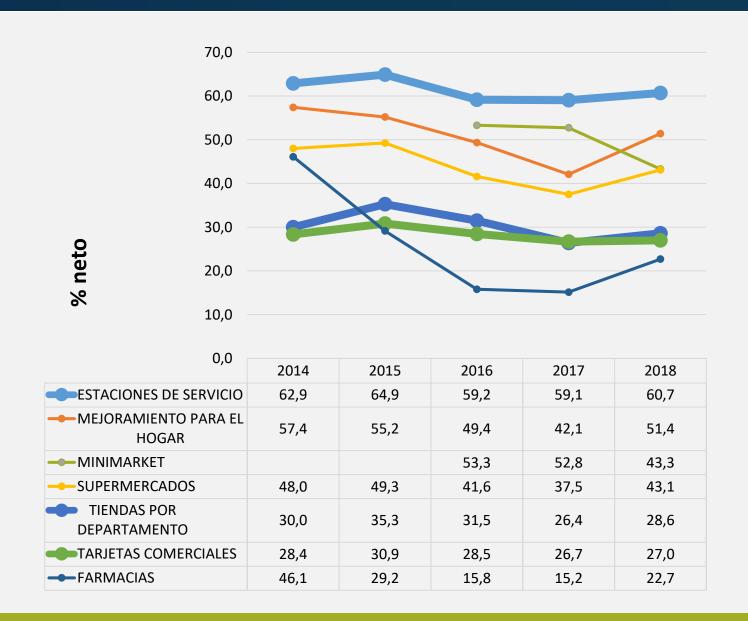




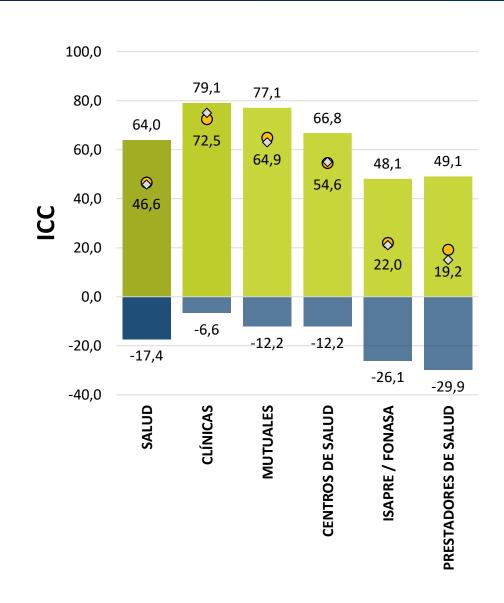


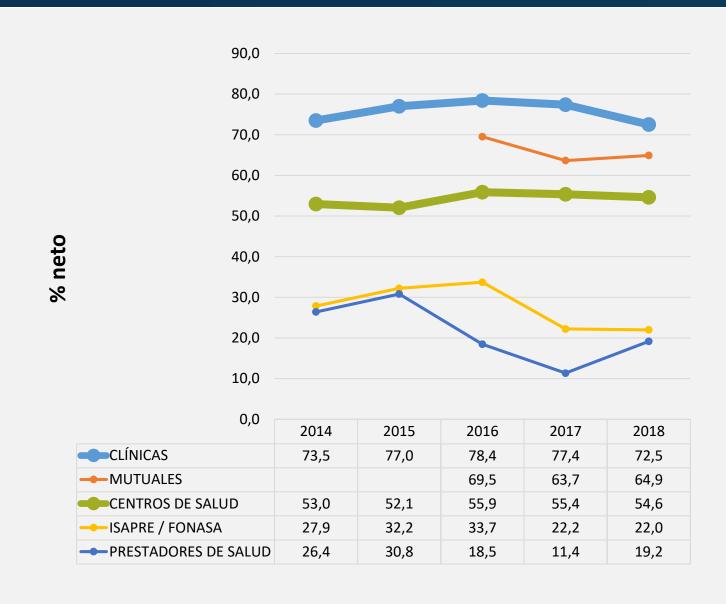




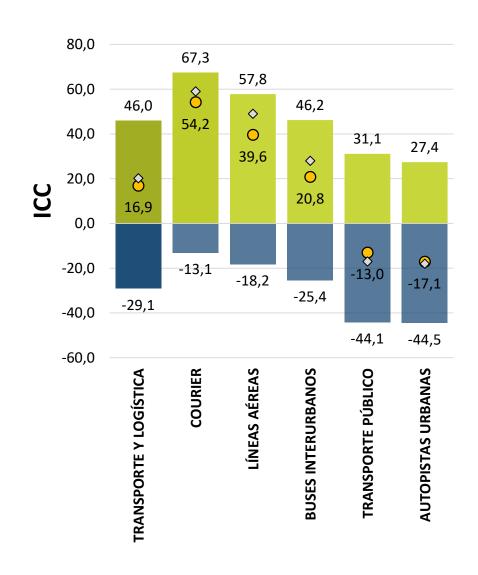


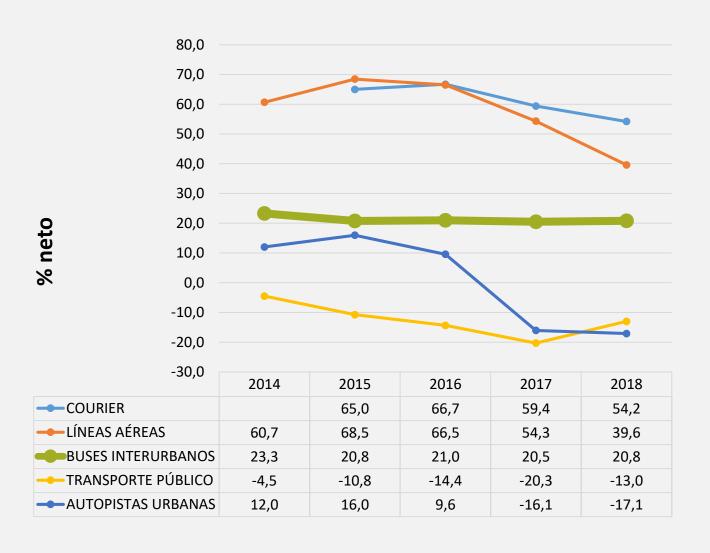




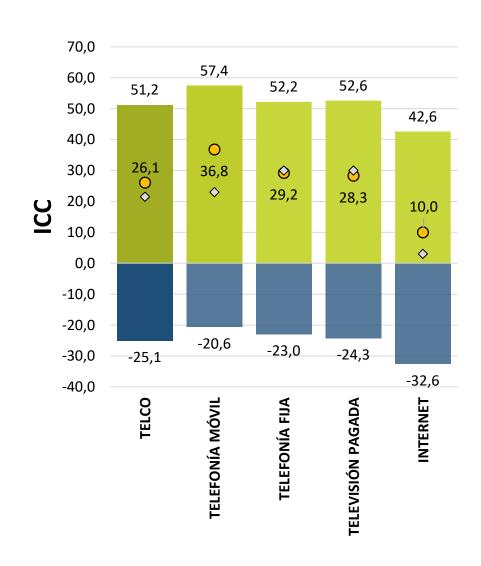


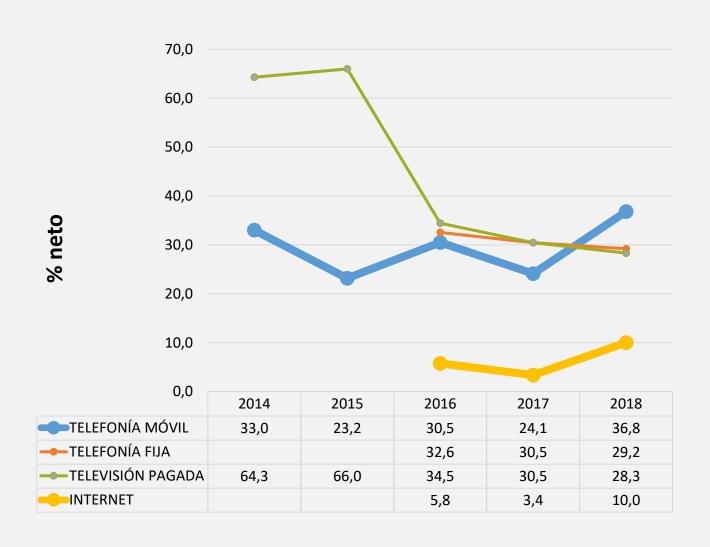






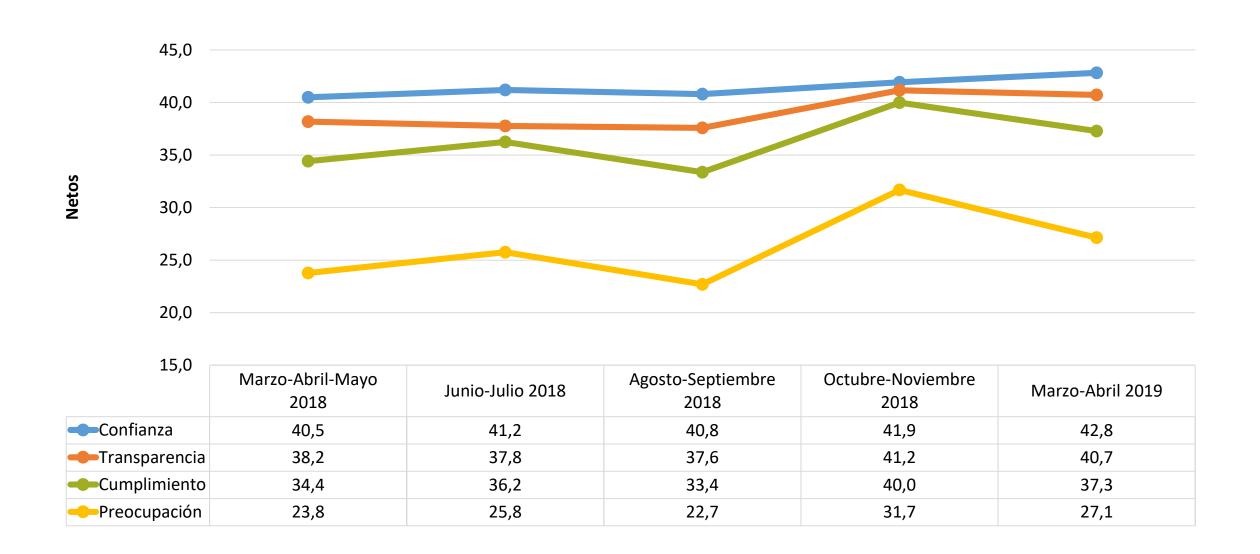




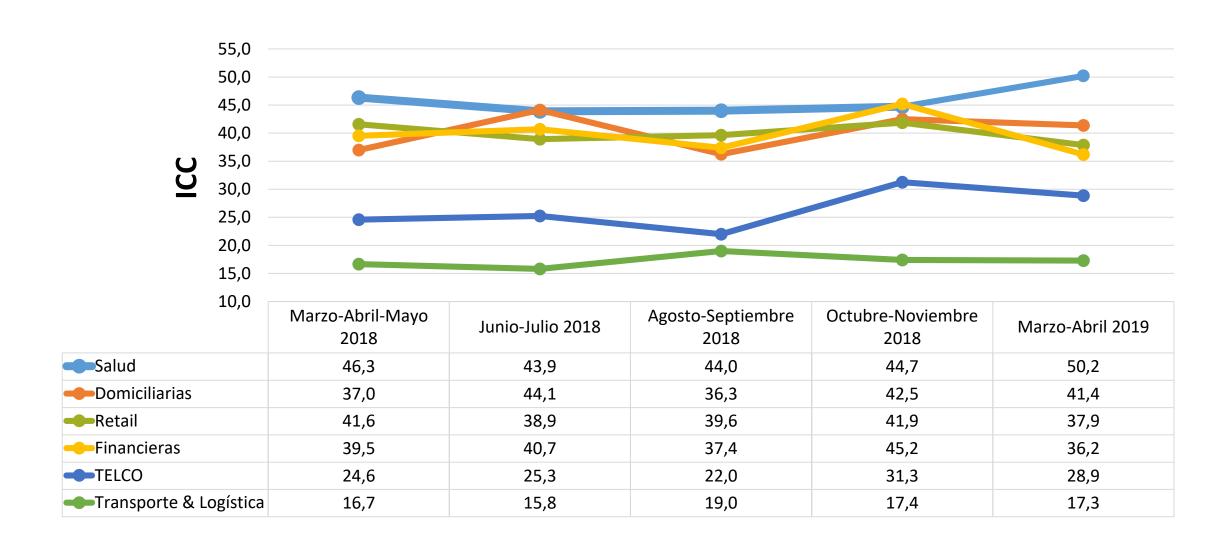


Evolutivo Atributos ICC Bimensual 2018/2019









VINCULO GENERAL



VINCULO GENERAL

- Satisfacción general
- Recomendación
- Permanencia

IMAGEN

- Transparencia
- Preocupación
- Confianza

RESULTADO

- Ausencia de problemas
- Resolutivo
- Cumple lo que promete

EXPERIENCIA

- Agradable
- Simple y fácil



MetodologíaProcedimiento de análisis



Parte 1:

Definición de dimensiones a través de Análisis de Factores

Vínculo general (VG)

Imagen (I)

Experiencia(*E*)

Resultado (R)



Paso 2:

Formular el modelo de regresión:

$$VG = \beta_1 I + \beta_2 E + \beta_3 R + error$$

Luego, estimar el modelo.



Paso 3:

Repetir el Paso 1 y 2 para cada uno de los sectores.



Así, se obtienen los pesos relativos de las variables Imagen, Experiencia y Resultado en cada sector.



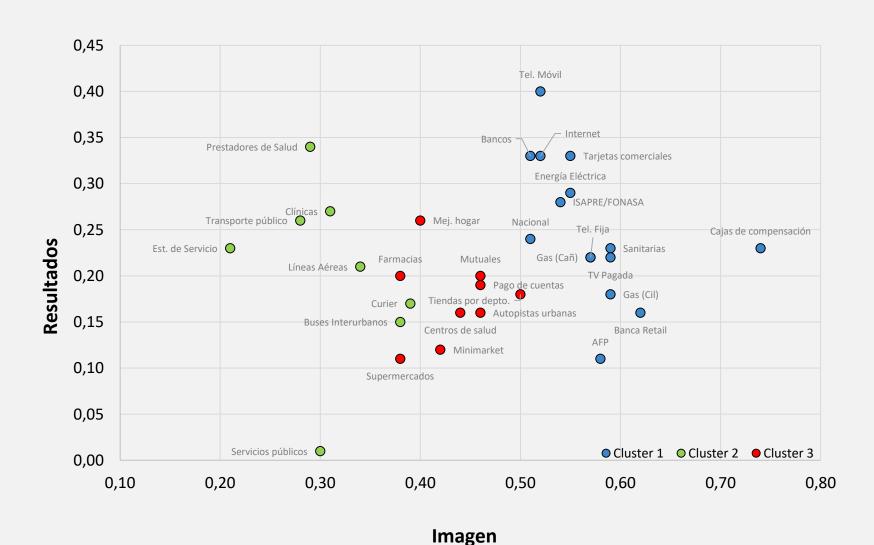
Caracterización de los sectores según perfil respecto al vínculo general.



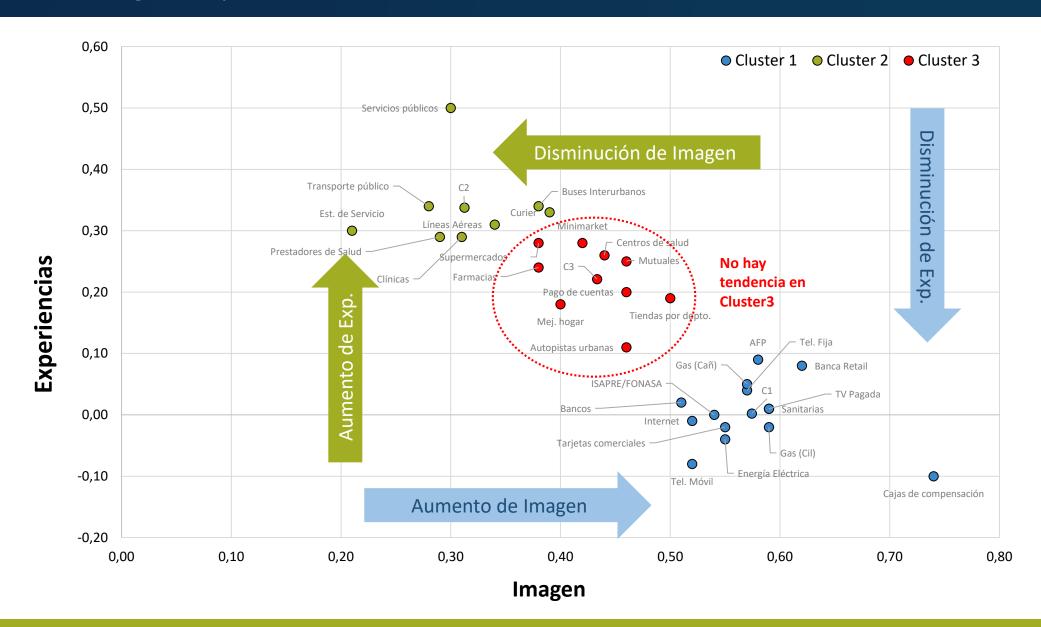
Paso 4:

Análisis de Clusters en base a los pesos. Análisis de Correspondencia sobre los pesos.

- No se reconocen distinciones en base a variable Resultado
- Los clusters de sectores se dividen prácticamente de forma lineal en base a la variable Imagen

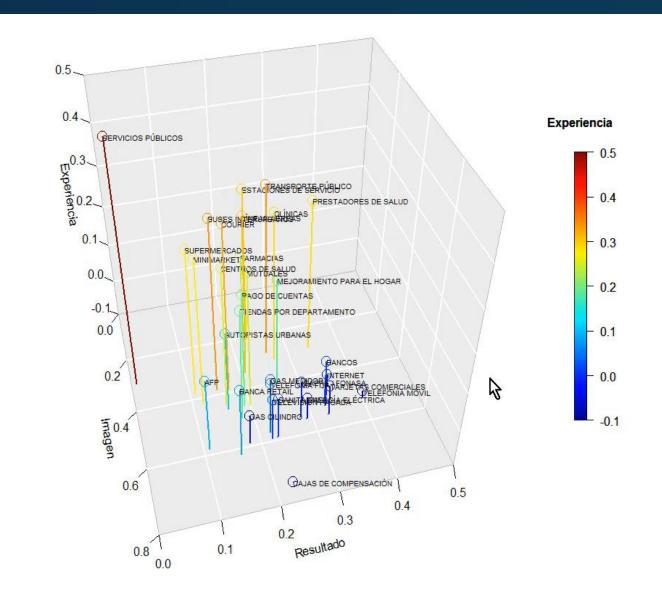






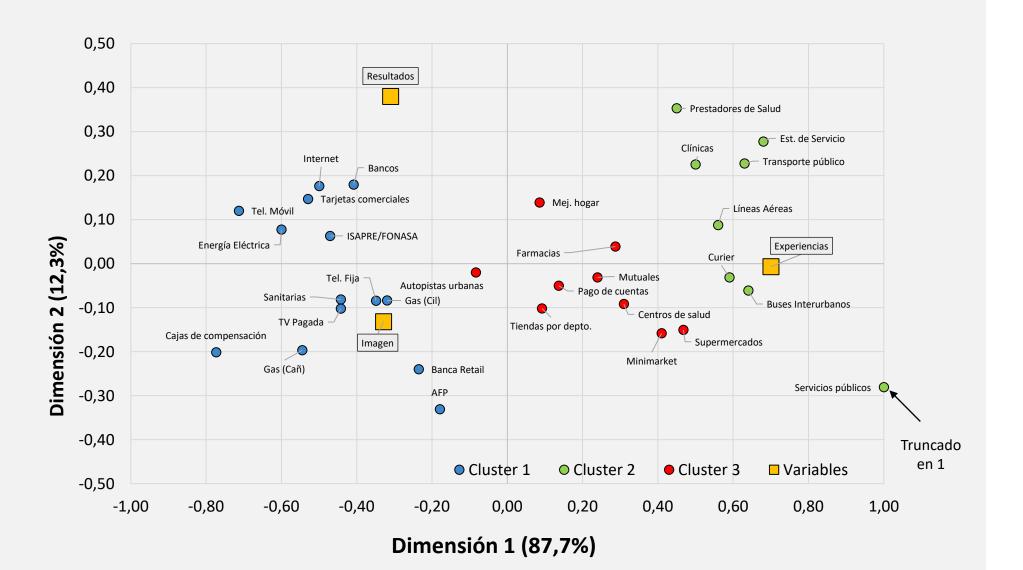


- Se forman 3 clusters.
- Servicios Públicos parece ser un outlier.
- Existen sectores bajos en imagen y altos en experiencias, y viceversa.
- No se aprecian tendencias en base a la variable Resultados.
- La variable más determinante es Imagen.
- La variable que más diferencia es Experiencia.
- Algunos sectores industriales completos se definen dentro de los clusters.



Análisis de correspondencia Proyección en 2 dimensiones





- Los sectores correspondientes al cluster 1 son dominados por la Imagen.
- Mientras que los sectores definidos en el cluster 2 son dominados por la Experiencia.
- El índice sobre
 Resultados no parece
 poseer sectores
 asociados.

Resultados finalesPerfil sobre sectores en torno al vínculo general



CLUSTER 1: ALTA IMAGEN Y BAJA EXPERIENCIA					
Industria	Sector	Imagen	Resultados	EXP	
Domiciliaria	Energía Eléctrica	0.55	0.29	-0.04	
Domiciliaria	Gas (Cañ)	0.57	0.22	0.05	
Domiciliaria	Gas (Cil)	0.59	0.18	-0.02	
Domiciliaria	Sanitarias	0.59	0.23	0.01	
Financiera	AFP	0.58	0.11	0.09	
Financiera	Banca Retail	0.62	0.16	0.08	
Financiera	Bancos	0.51	0.33	0.02	
Financiera	Cajas de compensación	0.74	0.23	-0.10	
Financiera	Tarjetas comerciales	0.55	0.33	-0.02	
Salud	ISAPRE/FONASA	0.54	0.28	0.00	
TELCO	Internet	0.52	0.33	-0.01	
TELCO	Tel. Fija	0.57	0.22	0.04	
TELCO	Tel. Móvil	0.52	0.40	-0.08	
TELCO	TV Pagada	0.59	0.22	0.01	

CLUSTER 2: BAJA IMAGEN Y ALTA EXPERIENCIA					
Industria	Sector	Imagen	Resultados	Experiencias	
Retail	Est. de Servicio	0.21	0.23	0.30	
Salud	Clínicas	0.31	0.27	0.29	
Salud	Prestadores de Salud	0.29	0.34	0.29	
SerPub	Servicios públicos	0.30	0.01	0.50	
Transporte	Buses Interurbanos	0.38	0.15	0.34	
Transporte	Curier	0.39	0.17	0.33	
Transporte	Líneas Aéreas	0.34	0.21	0.31	
Transporte	Transporte público	0.28	0.26	0.34	

CLUSTER 3: IMAGEN Y EXPERIENCIA DE NIVEL MEDIO					
Industria	Sector	Imagen	Resultados	Experiencias	
Financiera	Pago de cuentas	0.46	0.19	0.20	
Retail	Farmacias	0.38	0.20	0.24	
Retail	Mej. hogar	0.40	0.26	0.18	
Retail	Minimarket	0.42	0.12	0.28	
Retail	Supermercados	0.38	0.11	0.28	
Retail	Tiendas por depto.	0.50	0.18	0.19	
Salud	Centros de salud	0.44	0.16	0.26	
Salud	Mutuales	0.46	0.20	0.25	
Transporte Autopistas urbanas		0.46	0.16	0.11	



Resultados Indice de CONFIANZA DE CLIENTES 2018 (ICC)





centro de experiencias y servicios **UAI**